

THE
FUTURE
HAS ZERO
EMISSIONS



VERTRIEBSTRAINEE m/w ALS NACHWUCHSTALENT

DU BIST UNSER
ZUKUNFTSPOTENTIAL IM VERTRIEB

DAS ZIEL:

**Erfolgreicher & eigenverantwortlicher
Vertrieb von Kappa-Lösungen.**

HAST DU ALLES DABEI?

- Ausbildung in den Bereichen Technik UND Wirtschaft (z.B. HTL+Studium) oder entsprechende Berufserfahrung
- Zielstrebigkeit
- Unternehmerisches Denken
- Kommunikationsstärke
- Reisebereitschaft 2-3 Tage/Woche
- erste Erfahrung in der Planung oder im Vertrieb technisch komplexer Produkte und Lösungen wünschenswert

JETZT EINSTEIGEN,
DIE REISE KANN
BEGINNEN.

DEINE AUFGABE

Für unsere Kunden bedeutet der Kauf einer Kappa-Anlage eine Investition in die Zukunft des eigenen Unternehmens. Das erfordert viel Vertrauen in Kappa. Dein Verstand und deine Sozialkompetenz sind richtig gefordert, wenn du mit deinen Kunden ihre Lösung für saubere Luft erarbeitest. Schenkt dir der Kunde sein Vertrauen, dann erhältst du auch den Auftrag. Bei der Auftragsrealisierung bleibst du erste/r AnsprechpartnerIn in Sachen Projektmanagement.

Das klingt für dich spannend und herausfordernd? Wir geben dir gerne das nötige Rüstzeug dazu: Im Zuge deiner Einschulung gehst du unseren erfahrenen Vertriebs-/Projektmanagern zur Hand und lernst dein Handwerk "von der Pike" auf. Bei der Planung der Luftreinigungsanlagen und der anschließenden Projektorganisation lernst du das notwendige technische Spezialwissen. Nach dieser Phase geht's auch schon raus zum Kunden. Dein persönlicher Mentor unterstützt dich bei den ersten Schritten am Markt. Und dann bist du Vertriebs- & ProjektmanagerIn bei Kappa.

Für diese Position gilt ein Mindestgehalt auf Vollzeitbasis von EUR 37.800,-- brutto/Jahr (ALL-IN). Wir bieten marktconforme Überzahlung abhängig von deiner Ausbildung und Berufserfahrung. Alles Weitere bestimmst du durch deine Leistung.

BENEFITS



JETZT BEWERBEN

ANSPRECHPARTNER KONTAKTIEREN

KONTAKT

CHRISTINA FÜSSLBERGER, MA
jobs@kappa-fs.com
Tel.: 07252/220-584

checkinzeroemissions.com/
DeinEinstieg/Jobportal

